

АЛЕКСЕЙ ТИМАШОВ: «КОМПАНИЯМ-ПОЛЬЗОВАТЕЛЯМ ИНОСТРАННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ ЛОГИСТИКИ СЕЙЧАС СТОИТ ЗАДУМАТЬСЯ»

Текущие события в мире вызывают множество вопросов к дальнейшим перспективам развития бизнеса, в том числе ИТ-отрасли, в частности области автоматизации управления логистикой. Мы попросили ответить на ряд из них генерального директора компании AXELOT Алексея Тимашова.



Алексей Тимашов
Генеральный директор компании AXELOT

– Алексей, как вы можете прокомментировать текущую ситуацию, когда многие предприятия приостанавливают свою деятельность либо несут убытки от введенных ограничений?

– Глобально можно прокомментировать только то, что относится к нашей компании. Мы не останови-

ли никакие сервисы и проекты. Самое главное – компания продолжает разработку программных продуктов, на которую мы все так же тратим до 10% от оборота компании. Долгосрочные планы менять или отменять пока не планируем.

Что касается изменений в работе здесь и сейчас, мы стали чаще общаться с сотрудниками и проводить внутренние мероприятия, стараемся больше взаимодействовать друг с другом и клиентами, оказывать больше поддержки в это, несомненно, непростое время.

– Как сложившаяся ситуация может повлиять на бизнес вашей компании в будущем?

– Основная часть наших доходов и расходов в России в рублях. Мы сами производим программное обеспечение, внедряем все силами сотрудников, которые находятся на территории Российской Федерации. В этой части нашего бизнеса мы больших рисков не видим.

Однако есть часть проектов, которые зависят от оборудования, которое в том или ином виде производится в странах, занявших сейчас выжидательную позицию и приостановивших поставки. В вопросе поставок оборудования есть неопределенность,

но тем не менее мы всегда пытались диверсифицировать риски, связанные с поставками из-за рубежа. Еще до начала текущих событий большую часть оборудования мы имели возможность получить от поставщиков из Азиатского региона. Происходящие события еще больше ориентируют нас на поиск поставщиков терминалов, серверов и другого оборудования в Азии.

Ключевая сложность в настоящий момент, на мой взгляд, связана в первую очередь с волатильностью курса валют.

– Что вы думаете про решение некоторых западных ИТ-вендоров об уходе с рынка или приостановке работы?

– Компаниям-пользователям иностранного программного обеспечения для логистики сейчас стоит задуматься. Вы рискуете попасть в ситуацию, когда будет поздно принимать решение о смене программных решений. Пока что запас прочности у компаний, использующих зарубежное ПО, есть, системы работают, но любое развитие может стать для таких компаний недоступным. Внедрение нового функционала, доработки, приобретение дополнительных лицензий могут стать большой проблемой. У кого купить?



Источник изображения: архив журнала «ЛОГИСТИКА»

Как оплатить? В какие сроки это будет доступно? И это мы еще не затрагиваем вопрос цены. Вы попадаете в ситуацию, что становитесь зависимыми от того, что происходит на рынке, которым вы никак не управляете.

AXELOT – это полностью российская компания, у которой нет проблем с возможностью оплаты, нет проблем, связанных с волатильностью курса, лицензированием, доступом к технологиям и так далее. AXELOT сейчас имеет достаточно возможностей, времени и ресурсов для того, чтобы сделать для вас альтернативные решения. Мы и раньше часто реализовывали проекты, в рамках которых меняли зарубежные продукты на решения нашей разработки. Никакого опасения, что мы не справимся с новыми такими проектами, у нас нет.

Несомненно, мы сочувствуем компаниям, столкнувшимся с трудностями из-за использования зарубежного ПО. Кроме того, уверены, что существует целый ряд компаний, которые находятся в зоне риска, потому что список вендоров, приостановивших работу на территории РФ, только расширяется.

– Сколько новых клиентов сейчас вы готовы взять в работу? В какие сроки могут быть реализованы проекты внедрения?

– Как я уже отметил, компания не приостановила свои долгосрочные планы. Мы развиваемся, растем, в AXELOT работают около 300 человек. Пока мы не видим каких-либо проблем, что не сможем обслужить кого-то из клиентов. Но тем не менее заказчикам надо понимать, что пока вы откладываете решение о внедрении, может появиться очередь из желающих.

– Как вы оцениваете инициативу государства по поддержке ИТ-отрасли?

– Меры поддержки, которые на днях были заявлены, – это хорошая помощь отрасли. Однако хотелось бы заметить, что государство поддерживает добросовестные ИТ-компании уже давно.

Государственные гранты на разработку ПО даются ИТ-компаниям, находящимся в Госреестре, которые смогли внятно обозначить свои цели и планы

по развитию программного продукта, доказать экспертному комитету ценность своих программных продуктов для конечных заказчиков. И AXELOT уже несколько лет входит в число таких компаний.

Сегодня, несмотря на все события, поддержка государством субъектов малого и среднего предпринимательства не остановилась, им доступны ИТ-продукты по льготным ценам. Например, еще в середине ноября сервисная модель AXELOT Cloud успешно прошла отбор в совместной инициативе Российского фонда развития информационных технологий и Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. За счет государственного субсидирования компания AXELOT может предложить продукты по модели AXELOT Cloud для субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП) в два раза дешевле. Сейчас самое подходящее время, чтобы воспользоваться этой возможностью.

– Спасибо за интересную беседу! ■